



Bonjour a tout.

Merci pour la possibilité - pour moi - de vous présenter l'Indice de l'accès aux semences à cette atelier.

Pour commencer : je dois avouer quelque chose. Il y a certainement trente années que j'ai appris le français à l'école. Et il est certainement aussi longtemps que j'ai parlé français. Alors peut-être je devrais passer de temps en temps a l'anglais. J'espère vous pourriez le comprendre. Mais je voudrais essayer faire ma présentation en français, parce que c'est un grand honneur pour moi de participer. Parce que cet événement est très important, très pertinent. Et de plus : très unique.

Parce que il y a beaucoup de discussions, chaque jour, sur le monde entier, sur la sécurité alimentaire. Ces derniers mois, j'ai assisté à de nombreuses conférences : des Nations Unies, de la Banque mondiale, etcetera. Et la semaine dernière, j'ai assisté à un sommet de l'Union européenne et l'Union africaine.

C'est intéressant mais plutôt curieux que à ces occasions, on entend rarement, presque jamais, la voix des agriculteurs. Et bien sûr, la sécurité alimentaire mondiale

c'est un défi très complexe. Mais nous sommes certains d'une chose : Toute la nourriture doit être produite par les agriculteurs.

Les objectifs de l'Indice de l'Accès aux Semences

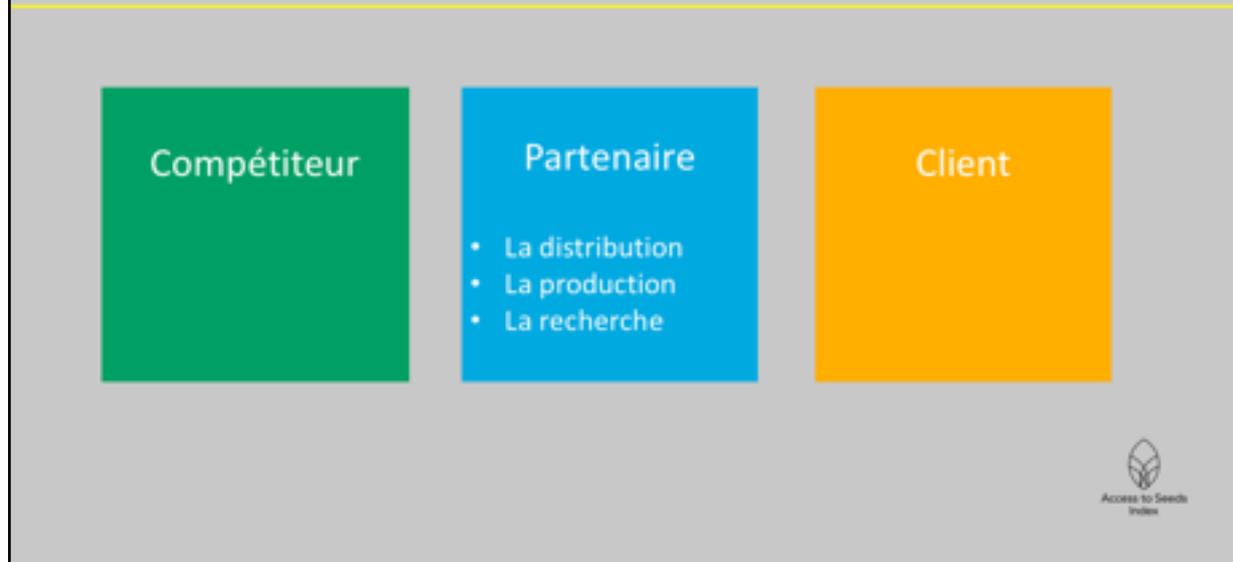
1. **Évaluer et comparer** les efforts des entreprises de semences pour améliorer l'accès aux semences pour les petits agriculteurs
2. **Permettre une conversation documentée** entre les agriculteurs et les entreprises sur leur rôle
3. **Inciter les entreprises à améliorer** leurs activités et leur performance



Alors, c'est très important que les agriculteurs expriment leurs besoins, leurs attentes, leurs demandes. Comme à cet atelier. Et le message de cet atelier est très clair : un besoin pressant des petits agriculteurs de la région de grands lacs est : c'est nécessaire d'améliorer l'accès aux semences de qualité. Et pour ça, c'est aussi important de discuter le rôle de l'industrie semencière. Parce que cette industrie est une source des semences de qualité. Pas la source seule, mais une source importante.

C'est exactement l'objectif de l'Index : de permettre une conversation sur le rôle de l'industrie semencière.

Les rôles des organisations paysannes et des entreprises de semences ?



Et peut-être vous voyez vous-même comme un compétiteur

Peut-être comme un partenaire. Par exemple, dans la distribution, la production ou de recherche

Peut-être comme un client

Peut-être tous les trois

De toute façon, il est important d'avoir des connaissances sur cette industrie

Qui sont ces entreprises ?

Sont-ils intéressés par les petits agriculteurs ?

Qu'est-ce qu'ils ont à offrir ?

Quel sont les entreprises qui réussissent mieux à atteindre les petits agriculteurs?

Ce sont des questions qui nous essayons de répondre avec l'index. Ce rapport contient toutes les résultats. Naturellement, c'est beaucoup trop pour présenter dans un quart de l'heure. Alors, je me limite aux faits saillants.

Notre première recherche se concentre sur l'Afrique de l'Est



- La prochaine fois, nous pouvons inclure le Congo et des autres pays
- La majorité des entreprises évaluées opérant au Rwanda et Burundi



Notre première recherche se concentre sur l'Afrique de l'Est.

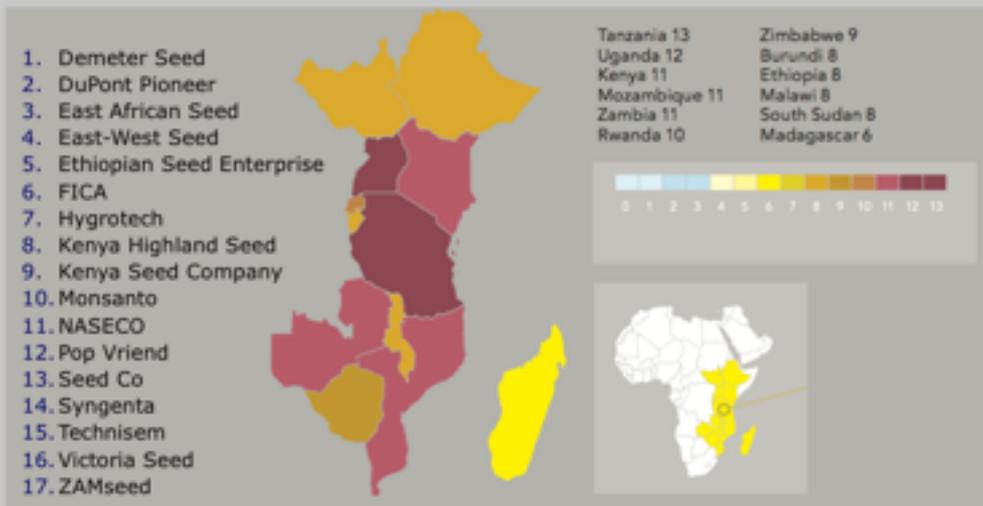
Alors, malheureusement, nous n'avons pas d'information sur toute la région des Grands Lacs. Mais la majorité des entreprises évaluées opérant au Rwanda et au Burundi. La prochaine fois, nous pouvons inclure le Congo.

Quand nous avons commencé notre recherche, j'avais une question très simple : quel sont les entreprises plus importantes dans cette région ? Personne ne pouvait pas répondre à cette question.

C'est incroyable. Parce que comment on voudrait faire une discussion sur le rôle des entreprises quand personne ne a pas une aperçu de cet industrie ?

Maintenant, grâce notre recherche, nous avons la réponse.

Plusieurs des entreprises ont des activités dans tous les pays de l'Afrique de l'Est



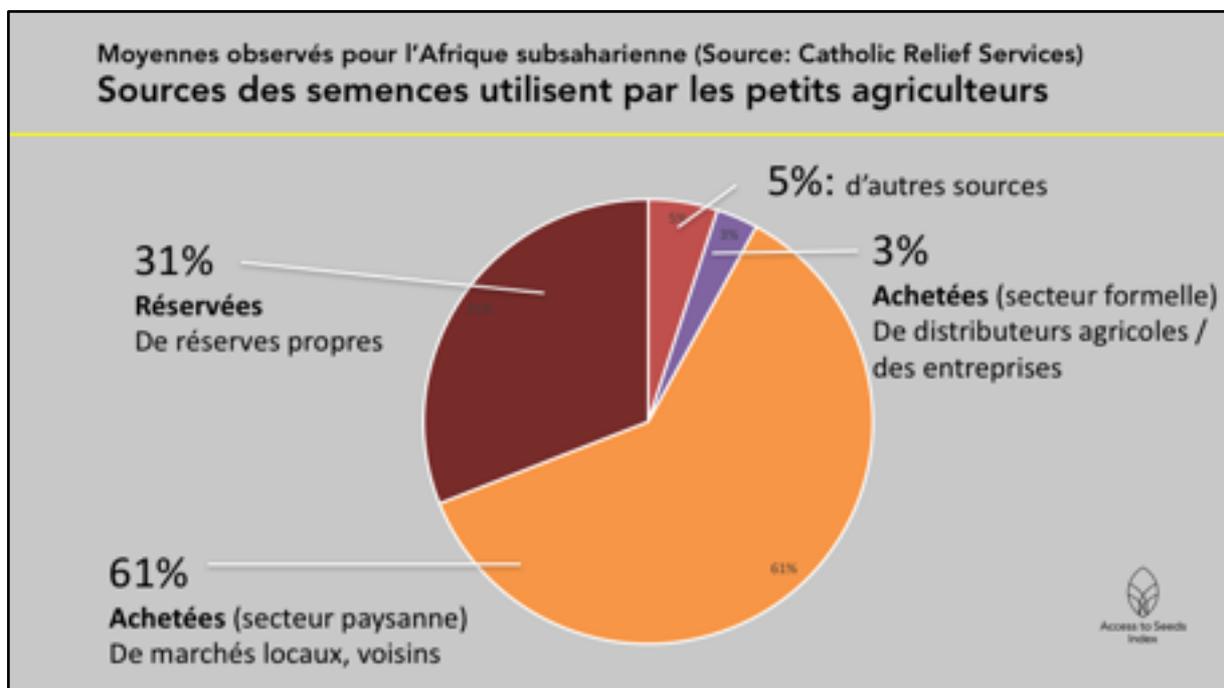
Ceci sont les dix-sept entreprises régionaux plus importantes avec des activités dans (1) la recherche (2) la production (3) la distribution.

Et ils ont des activités dans toutes les pays de la région.

Au moins six, comme au Madagascar

Maximum treize, à la Tanzanie.

Mais une présence ce n'est pas suffisant pour l'accessibilité.



Parce que seulement 3 pour cent des semences utilisées par les petits agriculteurs en Afrique subsaharienne sont fournies par les entreprises.
 31% des semences utilisées sont de leurs réserves propres
 61% sont achetées aux marchés locaux (le système paysan)

Alors les entreprises doivent améliorer leurs performances !

Mais : comment ?

Résultat d'un atelier à Addis-Abeba (Novembre 2013)
Les quatre dimensions de 'l'accès aux semences'



Pour une réponse a cette question, Nous avons organisé un atelier avec Agriterra a Addis Abeba avec des petits agriculteurs de l'Afrique, de l'Asie et de l'Amérique Latine pour développer leur définition de l'Access.

Voilà la resultat :

1. Disponibilité: il faut un bon système de distribution
Les agriculteurs doivent être en mesure d'obtenir les semences au bon endroit, dans les bonnes quantités, au bon moment
2. Accessibilité économique
Les agriculteurs doivent être en mesure de se permettre d'acheter des semences ce qui signifie un bon prix, mais aussi par exemple l'assurance
3. Pertinence
Les graines doivent être adaptés à la situation et méthodes des petites agriculteurs et les demandes de leurs clientèle
4. Capacité

Il y a un besoin de information, éducation et renforcement des capacités

Méthodologie de l'Indice de l'accès aux semences Sept domaines de mesure comprenant 73 indicateurs		
1	Stratégie	Avez-vous une stratégie pour atteindre les petits agriculteurs?
2	Politique Publique	Contribuez-vous à un favorable climat des affaires pour les petites agriculteurs?
3	Ressources Génétiques et Propriété intellectuelle	Votre ressources génétiques, sont-ils disponible pour réutilisation sans restriction?
4	Recherche et développement	Votre recherche, est-elle informées par les besoins des petits agriculteurs?
5	Distribution	Avez-vous un système de distribution adaptée pour les petits agriculteurs
6	Renforcement des capacités	Avez-vous des programmes pour le renforcement des capacités?
7	Développement du secteur local	Avez-vous des activités locaux pour la production où la recherche?

Toutes les discussions avec les agriculteurs mais aussi les autres parties prenantes sont résulté en une méthodologie avec sept domaines de recherche

Stratégie:

Avez-vous une stratégie pour atteindre les petits agriculteurs?

Politique publique:

Contribuez-vous à un climat des affaires favorable pour les petites agriculteurs?

Ressources génétiques et propriété intellectuelle

Votre ressources génétiques, sont-ils disponible pour réutilisation sans restriction ?

Recherche et développement

Votre recherche, est-elle informées par les besoins des petits agriculteurs ?

Distribution

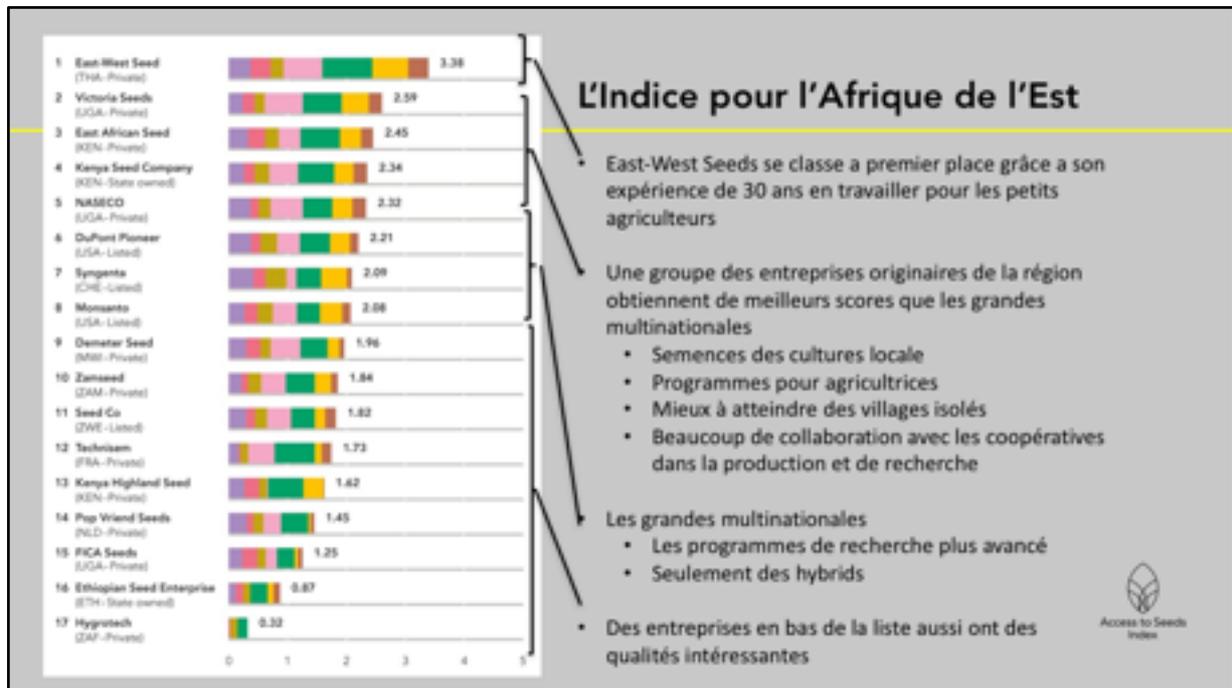
Avez-vous un système de distribution adaptée pour les petits agriculteurs

Renforcement des capacités

Avez-vous des programmes pour le renforcement des capacités?

Développement du secteur local des semences

Avez-vous des activités locales pour la production ou la recherche ?



Voilà le résultat de notre recherche en Afrique de l'Est. Qu'est ce que nous voyons ici? Les couleurs sont les scores sur chaque domain. Et additionné, c'est le score total.

Numéro un : c'est East-West Seed. Originare de Thaïlande. Pour beaucoup ce n'était pas une surprise. Parce que depuis 30 ans, ils se spécialisent dans l'accès aux semences de qualité pour les petits agriculteurs. Un méthode développe en l'Asie et introduit pendant quelques années en l'Afrique.

Peut-être donc une suprise :

Les numéros deux au cinq, c'est une groupe des entreprises originaires de la région. Ils obtiennent de meilleurs scores que les grandes multinationales.

Pourquoi ? Ils ont des activités que on ne trouve pas dans les multinationales

Semences des cultures locale

Programmes pour agricultrices

Mieux à atteindre des villages isolés

Beaucoup de collaboration avec les coopératives dans la production et de recherche

Cela ne veut pas dire que les entreprises au bas de la liste ne sont pas intéressants

Par exemple KHS (13), avec de solides programmes de renforcement des capacités

Ou Technisem (12), avec un système de distribution adaptée pour les petits agriculteurs. Par

exemple avec des petites sachets par exemple, avec des langues locaux, et des images pour agriculteurs qui ne peut pas lire.

L'Indice pour l'Afrique de l'Est

Nombre d'entreprises avec des semences en portefeuille

Grande cultures	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
La orge	■	■	■	■	■	■				
Les Haricots secs	■	■	■	■	■	■	■	■	■	
Les millets	■	■	■	■						
Le maïs	■	■	■	■	■	■	■	■	■	
La pomme de terre	■									
Le riz	■	■	■	■	■	■	■			
Le sorgho	■	■	■	■	■	■	■	■	■	
Le soja	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■
Le blé	■	■	■	■	■	■				
Des légumes (25 cultures, moyenne)	■	■	■	■	■	■	■	■	■	■



Les entreprises ont des semences pour les cultures mondiales en portefeuille...

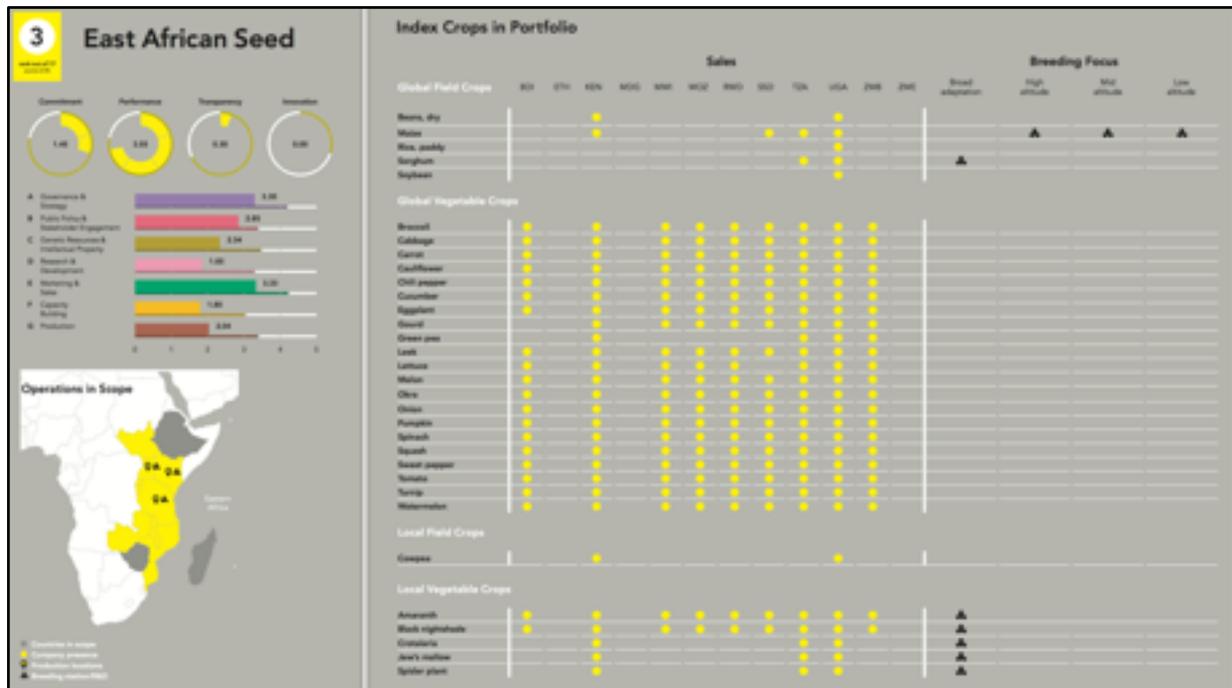
L'Indice pour l'Afrique de l'Est

Nombre d'entreprises avec semences pour cultures locales

Grande cultures	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Le pois chicke	■									
Dolique (cowpea)	■	■	■	■	■	■	■			
Lablab	■									
Pois de pigeon	■	■	■	■	■					
Teff	■	■								
Légumes locales										
L' Amarante	■	■	■	■	■	■	■			
Black nightshade	■	■	■	■	■	■				
Crotalaria	■	■	■							
Jew's mellow	■	■	■	■						
Spider plant	■	■	■	■						



...mais aussi des semences pour les cultures locales



Pour chaque entreprise nous avons développée une aperçu Avec leurs qualités, avec leur presence, avec leur produits et avec leurs programmes de recherche.

Quelques bonnes pratiques



Disponibilité
Magazins de semences mobiles
pour atteindre les marchés locaux

*Victoria Seeds,
Uganda, Rwanda*



En fin, je veux montrer quelques meilleurs pratiques que nous avons trouvé.

Quelques sont très simple.

Victoria Seeds utiles des Magazins de semences mobiles pour atteindre les marchés locaux

Quelques bonnes pratiques



Abordabilité

- Assurances contre le risque météo
- On peut souscrire avec le téléphone mobile
- Stations météo solaires surveillent le temps
- Si une récolte est ratée à cause des intempéries, la prix d'achat est remboursé

Syngenta
Kenya, Tanzane, Rwanda



D'autres sont plus high tech
Syngenta offre des Assurances contre le risque météo

Quelques bonnes pratiques de collaboration avec des Organisations Paysannes (1)



Capabilité

Collaboration avec OP pour le renforcement des capacités

*East-West Seeds,
Kenya, Tanzanie*



Beaucoup des entreprises collaborent avec des organisations paysannes. East-West Seeds, par exemple, collaborent avec des coopératives pour le renforcement des capacités

Quelques bonnes pratiques de collaboration avec des Organisations Paysannes (2)



Recherche

Collaboration avec paysannes locaux en améliorer des semences des cultures locales

*East African Seed,
Kenya*



East African Seeds collaborent avec paysannes locaux en améliorer des semences des cultures locales

Quelques bonnes pratiques de collaboration avec des Organisations Paysannes (3)



Production

Collaboration avec OP pour la production des semences

*NASECO,
Uganda*

*Victoria Seeds
Uganda*

*Plus que 80% de leurs semences
sont produits par agriculteurs
locaux*



Naseco et Victoria Seeds collaborent avec des coopératives pour la production des semences (plus que quatre-vingt %)



il y a beaucoup de choses - à améliorer
il y a beaucoup de pratiques - inspirantes
il y a un grand nombre de possibilités - de collaboration

Toutes les informations sont accessibles sur notre site Web.
Aussi un résumé en français.

Merci pour votre attention.



Access to Seeds Index

Bridging the gap between the
world's leading seed companies
and the smallholder farmer

www.accesstoseeds.org